



O Segredo das empresas vencedoras!

Campanha "COMPRAR AQUI é bom demais! Próximo sorteio 14 de junho

Conheça
o Programa
Empreender

Acil Responde Especial:
Central de Recuperação
de Crédito

Conheça
mais sobre a
Guarda Mirim

Expediente



Revista ACIL é uma publicação bimestral da Associação Comercial, Industrial e Agrícola de Leme.

Tiragem: 1.250 EXEMPLARES

Distribuição gratuita e dirigida aos Associados

Editoração: NATHÁLIA C. M. SILVA

Revisão: EQUIPE ACIL

Diagramação: NATHÁLIA C. M. SILVA

Projeto gráfico: MARCOS MARINHO

Composição, Impressão:

GRÁFICA BRILHO

(19) 3571-7999

Colaboração: EQUIPE ACIL

Os artigos desta revista não refletem necessariamente o ponto de vista da Acil sobre o tema.

DIRETORIA EXECUTIVA

Presidente

José Cláudio Beltram

1º Vice-Presidente

Mauricio Rodrigues Ramos

2º Vice-Presidente

Antonio Sérgio Pereira

1º Tesoureiro

João Carlos Pinheiro

2º Tesoureiro

Gustavo Moraes Cazelli

1º Secretário

Francisco Geraldo Pinheiro

2º Secretário

Ricardo Cello Faccioli

CONSELHO CONSULTIVO

Presidente do Conselho

Joubert Pagliari Faccioli

Integrantes do Conselho

André Eduardo Altoé

Cláudio Aparecido Altoé

Daniel Pereira Ribeiro

Danilo Grabert Lanza

Jorge Manuel Thenaisie Coelho Osório

Luiz Fernando Marchi Junior

Marcelo Francisco de Freitas

Mário Masamori Kohatsu

Orestes Luis Tambolin

Paulo Cesar Beltram

Silvio Carlos Rodrigues

Vanderson Natalino de Souza

Walter Dutra de Souza

Índice

02 - Expediente

03 - Palavra da Diretoria

04 - Acil e Emprebeauty participam do Sacode Leme. Confira os ganhadores do sorteio de prêmios da Acil

05 - Empresários Lemenses recebem orientações sobre como aumentar suas vendas, mapear os processos da Empresa e aproveitar as oportunidades da Copa 2014

06 - Inaugurada a Estação de Tratamento de Esgoto de Leme

07 - Campanha: COMPRAR AQUI é bom demais!

08 - Conheça o Programa Empreender

10 - Segredo das Empresas vencedoras!

12 - 140 novas categorias passarão a ter direito ao Supersimples

13 - Nossos Sócios: Drogaria Santo Antonio, Charme Moda Íntima, Infantil, Presentes e Acessórios, Doce Lembrança

16 - Acil Responde sobre Central de Recuperação de Crédito

17 - Conheça a Guarda Mirim de Leme e seu reconhecido trabalho com os Menores Aprendizizes

18 - Clube de Vantagens

19 - Central de Avisos

DEPARTAMENTOS:

Recepção Principal: Tainá e Eduardo - (19) 3573-7125

Recepção Sobrado: Vanessa - (19) 3573-7100

PAE-SEBRAE: André (19) 3573-7124

EMPREENDER: Jéssica - 3573-7115 / Tânia - (19) 3573-7123

SCPC: Josefina e Lucas - (19) 3573-7102 / 3573-7113

Vendas/Filiação: Luiz Roberto (Beto) e Daiane -

(19) 3573-7108/ 3573-7120

C.R.C: Ana - (19) 3573-7119

Financeiro/Adm: (19) 3573-7103 ou (19) 3573-7106

Convênios: Denise e Simone - (19) 3573-7104

Eventos: Karen - (19) 3573-7105

Relações Públicas: Nathália - (19) 3573-7107

Jurídico: Denis - (19) 3573-7114

Gerência: Sebastião- (19) 3573-7109



Consulte o site periodicamente e confira a Agenda de Eventos sempre atualizada www.acileme.com.br

CANAIS DE COMUNICAÇÃO



Facebook: <http://www.facebook.com/acildeleme>



Twitter: <https://twitter.com/acileme>



Site: www.acileme.com.br



Endereço: Avenida Carlo Bonfanti, 106
CEP 13.610-238 - Centro - Leme-SP
Telefone: (19) 3573-7100



Antonio Sérgio Pereira
2º Vice-Presidente
da Acil

O que o Empresário precisa saber

O quanto você sabe sobre dinheiro? Quanto é o juro da poupança? O que é PIS, COFINS, ICMS, IRRF, Contribuição Social? Quais os recursos bancários que estão a sua disposição? Você sabe do eSocial? Quando sua Empresa vai se enquadrar nele? Você está atualizado sobre os direitos trabalhistas?

Como sabemos as aptidões requeridas pelos Empresários são duas: as aptidões inatas e as aptidões adquiridas. As inatas são aquelas que nascem com a pessoa: o dom de vender, de se comunicar e de comerciar; enquanto as adquiridas são aquelas obtidas através de estudos, aprendizados e treinamentos.

A maioria dos Empresários, proprietários de Micro e Pequenas Empresas, tomam a decisão de abrir um negócio baseado no seu conhecimento, na produção ou venda de certos produtos. No primeiro momento há um relativo sucesso, mas posteriormente existe o confronto com uma outra realidade, são necessárias mais informações sobre o negócio, os fatores já conhecidos não são mais suficientes e é preciso se inteirar sobre certos assuntos, afinal, alguns fatores como: os impostos, a economia, a falta de mão de obra ou as leis trabalhistas podem afetar negativamente suas Empresas.

As informações que lhe chegam vêm da roda de amigos, do noticiário da TV, ou dos Colabo-

radores, por vezes, quando reclamam de algum direito trabalhista. Engana-se quem pensa que basta ser um expert naquilo que se propõe a vender, seja produto ou serviço. Faz parte da vida do Empresário gerir áreas que sustentam a existência de sua Empresa.

Manter-se informado é uma das necessidades da vida moderna e o Empresário precisa se conscientizar disso. Ainda que alguém lhe ajude sobre Contabilidade, Marketing, Finanças ou Recursos Humanos, é indispensável ter conhecimento básico sobre tudo isso.

A nossa Associação Comercial tem uma estrutura que proporciona aos nossos Empresários, assim como aos seus Colaboradores, uma gama completa de cursos, treinamentos e palestras, haja visto que temos um posto do SEBRAE dentro das nossas instalações. Isso tudo para gerar conhecimento e o engrandecimento para você, nosso Associado.

Frequente nossos eventos, venha para a nossa Acil, traga seus Colaboradores, atualize-se, mantenha-se informado sobre tudo. Afinal, não é o olho do dono o diferencial?

Concluo minha participação nesta Palavra da Diretoria com uma frase de Isaac Newton "O QUE SABEMOS É UMA GOTA, O QUE IGNORAMOS É UM OCEANO".

4ª ACIL Rural Leme/SP

A Feira Agrícola de Leme está de volta!

Dia 26 de julho
A partir das 8h30 na Praça Rui Barbosa

- Missa na Paróquia de São Manoel
- Exposição de Produtos Rurais e Máquinas Agrícolas
- Rodada de Negócios entre os Produtores Rurais e Varejistas
- Palestras para o setor rural
- Barracas de artesanato
- Atrações Culturais

Em breve mais informações em nosso site: www.acileme.com.br
ou pelo telefone (19) 3573-7100

Programação Sujeita a alteração

Acil e Emprebeauty participam do Sacode Leme

Para comemorar o Dia do Trabalhador, dia 1º de maio, o Governo de Leme, com apoio de todas as Secretarias Municipais, realizou no feriado das 9h às 14h, na Praça da Bíblia, o Sacode Leme. O Evento contou com uma série de serviços gratuitos de saúde, lazer e utilidade pública, além de shows musicais. A Acil foi uma das apoiadoras do Evento, junto com a Anhanguera Educacional e Colégio Lumen.

As barracas da Acil receberam um grande público. O algodão-doce fez a alegria do público presente, principalmente das crianças, somando 1.500 unidades distribuídas. Ao lado, a barraca do Grupo do Empreender - Emprebeauty - Empreendedores da Beleza de Leme, ofereceu cortes de cabelo gratuitos para os visitantes, com um verdadeiro Salão de Beleza ao ar livre montado por seus Profissionais, ao todo foram realizados 170 atendimentos.

Na segunda barraca da Acil, os participantes puderam conferir o material explicativo da Campanha "COMPRAR AQUI é bom demais", que teve início no dia 02 de maio de 2014 e terminará no dia 03 de janeiro de 2015.

A Acil agradece especialmente seus colaboradores André Luis Vital Moscardi, Denise Gasparetto Quierelli, Jéssica Helena Bertolla, Karen Lima, Nathália Carolina Malta da Silva, Sebastião Marcelino Corteze e Tânia Maria Marchi, que trabalharam em prol do sucesso deste evento. Agradecemos também o Grupo do Projeto Empreender - Emprebeauty, que contribuiu de forma associativista, na divulgação e com a solidariedade em realizar os atendimentos à população presente.

Durante o Sacode Leme, a Acil sorteou R\$ 500,00 em dinheiro. Confira os ganhadores do sorteio:



Fotos / Nathália C. M. Silva / ACIL



1º Prêmio: R\$ 100,00 - Leandro Soares de Lima
 2º Prêmio: R\$ 100,00 - Vanessa Rizzo Dias
 3º Prêmio: R\$ 50,00 - Maria Andréia X. da Silva
 4º Prêmio: R\$ 50,00 - Aparecido José da Silva
 5º Prêmio: R\$ 50,00 - Alice Dorotéia Montanher
 6º Prêmio: R\$ 50,00 - Edna Casimiro
 7º Prêmio: R\$ 50,00 - José Amaral dos Santos (o prêmio foi recebido pelo seu filho Manuel Messias dos Santos)
 8º Prêmio: R\$ 50,00 - Zuleide Pereira da Luz

Empresários Lemenses recebem orientações sobre como aumentar suas vendas, mapear os processos da Empresa e aproveitar as oportunidades da Copa 2014

Nos meses de abril e maio, a Acil em parceria com o Sebrae-SP, através do Posto de Atendimento ao Empreendedor - PAE, proporcionou 03 palestras para os Empresários de Leme. Com os temas: "Aumente Suas Vendas", "Como Mapear os Processos da sua Empresa" e "Oportunidades de Negócio para Micro e Pequenas Empresas na Copa 2014".

A primeira palestra, "Aumente Suas Vendas", foi ministrada no dia 10 de abril pela Consultora do Sebrae-SP, Paola Rosa. Através dela os participantes aprenderam mais sobre as ferramentas de Marketing para aplicarem em suas Empresas e desta forma potencializarem suas vendas.

Paola Rosa abordou também a importância de conhecermos nosso público-alvo, sabermos como precificar corretamente nossos produtos e serviços, e escolhermos acertadamente a localização das instalações de nossa Empresa (levando em conta quem são nossos clientes, estacionamento, iluminação e outros pontos que influenciam diretamente na apresentação de nossos produtos ou serviços, bem como, na decisão de compra). Outro destaque da palestra foi a Promoção de Vendas, que aliada a uma boa estratégia de comunicação se torna um dos fatores fundamentais para alavancagem das vendas.

No dia 22 de abril a Acil recebeu o Consultor do Sebrae-SP, Luís Adriano Alves Pinto, que orientou os Empresários sobre a importância de conhecer os processos que ocorrem em seus empreendimentos, com a palestra "Como Mapear os Processos da sua Empresa".

Conhecendo melhor o processo produtivo como um todo é possível identificar possíveis gargalos onde deve-se aplicar melhorias. Para isso Luís Adriano apresentou diversas ferramentas que podem auxiliar os Empresários a planejar, executar, analisar e tomar ações corretivas onde for necessário e assim potencializar suas Empresas para ganhar mais competitividade no mercado.



Fotos / Nathália C. M. Silva / ACIL



Já no dia 07 de maio, foi a vez da palestra "Oportunidades de Negócio para Micro e Pequenas Empresas na Copa 2014", com a Consultora do Sebrae-SP, Patrícia Lopes de Oliveira. O objetivo do evento foi demonstrar aos participantes como vender mais e se atentar para as regras definidas pela FIFA.

Além de falar sobre como vender mais, a Consultora conversou sobre o impacto do evento no país, orientou sobre o GOL

(Guia de Orientação Local) e explicou o Programa de Proteção de Marcas Oficiais e Eventos de Exibição Pública.

A entrada para cada uma das palestras foi 01 produto de limpeza, cuja arrecadação foi doada para o Abrigo São Vicente de Paulo (foto acima).

Acesse sempre o nosso site e fique atualizado com nossa agenda de eventos. www.acileme.com.br

Inaugurada a Estação de Tratamento de Esgoto de Leme

Divulgação Saecil



Parabenizamos Leme pela conquista tão importante na área de saneamento básico, a conclusão da ETE- Estação de Tratamento de Esgoto. Inaugurada oficialmente em 09 de maio de 2014 a Estação recebeu o nome de "Anselmo Luigi Faggion", uma justa homenagem a quem dedicou sua vida em prol do saneamento básico lemense.

Nascido em Leme, em 1901, Anselmo Luigi Faggion foi um dos primeiros planejadores do sistema de água e esgotos da cidade de Leme. Nas décadas de 1930 e 1950, Anselmo trabalhou no planejamento e construção das primeiras captações de água potável da cidade e também projetou e coordenou a construção das primeiras redes coletoras de esgotos.

"Os investimentos em saneamento básico, apesar de imprescindíveis, envolvem muitos recursos e grande parte deles ficam soterrados, diferentemente de monumentos como praças, teatros e pontes, por exemplo, e por isso muitas vezes são colocados em segundo plano.

Divulgação Saecil



Nathália C. M. Silva / ACIL



José Cláudio Beltram - Presidente da Acil e Valentin Ferreira - Diretor-Presidente da SAECIL

Elogiamos neste ato, sem citar nomes, a vontade política de todos os envolvidos ao colocarem em primeiro lugar a necessidade e bem-estar da população, com um projeto empreendedor e visionário em que as diversas esferas federais, estaduais e municipais, uniram esforços, independente de ideologia política. O projeto foi iniciado há mais de 08 anos e mesmo passando por várias administrações, em uma luta conjunta chega à sua conclusão, prova de que é possível e muito mais eficaz administrar com planejamento e visão a longo prazo, independentemente de quem inicia ou conclui. Este é o grande legado que deixa essa obra e um desafio que a Diretoria da Acil defende.

Sem dúvida essa infraestrutura beneficia a cidade e de forma muito abrangente, inclusive dando condições ao crescimento de nosso parque industrial, comercial e prestador de serviço", diz José Cláudio Beltram – Presidente da Acil.

Parabéns Leme e região!

Divulgação Saecil



COMPRAR AQUI é bom demais! Próximo sorteio 14 de junho!

Faça suas compras para o Dia dos Namorados e concorra a muitos prêmios!

Com o objetivo de fortalecer as vendas durante o ano e reforçar a ideia de que prestigiar nosso comércio tem muitas vantagens a Acil criou a Campanha "COMPRAR AQUI é bom demais". A Prefeitura Municipal de Leme é uma das apoiadoras, por se tratar de uma Campanha de fortalecimento e incentivo ao desenvolvimento local.

A Campanha irá abranger todas as datas comemorativas (Dia das Mães, Dia dos Namorados, Dia dos Pais, Dia das Crianças e Natal), contando com 03 sorteios ao longo de sua duração e reforçando em todas as mídias que comprar aqui é bom demais, ou seja, comprar em sua loja é bom demais!

Os cupons serão distribuídos ao longo do ano e terão validade para todos os sorteios. Serão 03 sorteios, totalizando 21 prêmios. O prêmio principal do último sorteio será um Up Volkswagen 0 km.

Compre um presente super especial, retire seu cupom nas lojas participantes, deposite na urna e BOA SORTE!



Associado: As adesões ainda podem ser feitas e você pode entrar em contato com Luiz Roberto (Beto): vendas@acileme.com.br ou (19) 3573-7108



Conheça o Programa Empreender



Você é um profissional liberal e precisa desenvolver o seu negócio? Tem uma pequena empresa e precisa crescer? Quer começar um negócio novo e se tornar um Empresário de sucesso?

Se o seu caso for algum dos citados acima, procure conhecer o Programa Empreender.

"Aquilo que sabes e guardas para ti, acabas perdendo um dia, mas o que passas adiante com certeza ficará para sempre na vida das pessoas."

- Autor desconhecido

Um dos objetivos do Programa Empreender é a troca de experiências com a finalidade de resolver problemas que são comuns aos Empresários, mesmo que de diferentes segmentos. O Programa também busca elevar a competitividade e conseqüentemente a sobrevivência das Micro e Pequenas Empresas, incentivando a busca de novos mercados e tecnologias e sensibilizando os Empresários para adoção de posturas frente aos desafios atuais e futuros.

Os Núcleos Setoriais são grupos de Empresários de um mesmo segmento que se reúnem periodicamente nas

Associações Comerciais. Nos Núcleos, os Empresários, com o apoio de um Agente de Desenvolvimento, cujo papel principal é o de moderar as reuniões, discutem problemas comuns e buscam soluções conjuntas. O diferencial de tantos outros programas é que no Empreender as soluções vêm "de baixo para cima, ou seja, são apontadas e executadas pelos próprios Empresários. Para tanto, o Agente de Desenvolvimento, como facilitador das reuniões, faz uso de uma metodologia específica para trabalho com grupos e originada na Alemanha, denominada METAPLAN.

A metodologia METAPLAN agrega a já conhecida tempestade de ideias em grupos (brainstorming) e a busca de metas e ações conjuntas.

O que reflete com fidelidade o espírito do Programa é a forma de Associativismo que ele propõe. Por ela, ninguém é obrigado a participar de um Núcleo Setorial. O convencimento vem pela nova visão de parceria, na qual o concorrente, longe de ser um competidor, é um cooperador de seu concorrente. E ainda com um diferencial: todos ganham.

A Acil conta atualmente com 05 grupos: Empreendedores da Beleza de Leme – Emprebeauty, Núcleo dos Criadores de Pássaros de Leme, Rede Toda Obra – Materiais para Construção, Rede Serv Mais – Supermercados e AAPILEME – Associação de Apicultores de Leme e Região.

Os Núcleos participantes do Programa Empreender, passam a ter a chance de concorrerem e participarem do Programa Empreender Competitivo, através da apresentação de Projeto de Trabalho a FACESP/Sebrae Nacional, e os Núcleos cujos projetos são aprovados passam a contar com benefício de apoio Econômico/Financeiro por tempo determinado para realização de ações e objetivos dentro do projeto proposto, e por conseqüência, divulgam suas marcas fora de Leme, podendo também serem indicados como cases de sucesso.

Conheça mais sobre o Programa Empreender, informações: (19) 3573-7115 com Jéssica ou 3573-7123 com Tânia.

Grupos Empreender - Acil



ACPL
Associação dos Criadores de Pássaros de Leme



Conheça o SCPC

O programa voltado ao crescimento de sua Empresa!

- Condições Comerciais e Preços Diferenciados
- Atendimento presencial da Acil + Boa Vista
- Incentivos ao crescimento das vendas
- Diagnóstico GRATUITO para melhorar sua gestão de crédito
- Produtos Pessoa Jurídica e Física em todo o território Nacional!
- Atendimento 24 horas online



Sistema de consultas mais intuitivo e fácil de usar:

<ul style="list-style-type: none"> • PESSOA FÍSICA • Nacional 	<ul style="list-style-type: none"> • PESSOA FÍSICA • Nacional 	<ul style="list-style-type: none"> • PESSOA FÍSICA • Nacional
<ul style="list-style-type: none"> • PESSOA JURÍDICA • Nacional 	<ul style="list-style-type: none"> • PESSOA JURÍDICA • Nacional 	<ul style="list-style-type: none"> • PESSOA JURÍDICA • Nacional
Básico	Intermediário	Avançado

PRODUTOS COM ALERTAS DE EMPRESAS COM TENDÊNCIA DE FRAUDES E GOLPES.

AGENDE UMA VISITA!

Mais informações pelo (19) 3573-7120 ou comercial@acileme.com.br com Daiane Lopes

Parceria:



O Segredo das Empresas vencedoras! Construindo equipes de sucesso



Por Flávio Moura para o RH.com.br

Você já passou por alguma situação na Empresa onde o projeto simplesmente não saiu do papel? Tudo parecia perfeito, mas algo "misteriosamente" impediu que fosse colocado em prática. Essas dificuldades surgem em virtude de grande parte das Empresas não estarem preparadas para executar o que foi planejado, o que dificulta e, em muitos casos, até mesmo inviabiliza a sua realização. Isso acontece quando os responsáveis por uma atividade não são consultados ou sequer informados sobre os detalhes de sua implementação, sendo pegos de surpresa e totalmente despreparados para a situação.

Imagine-se dentro de um jogo, onde você não conhece as regras ou mesmo quem são os adversários, mas seu nome está entre os convocados para a partida e é provável que seja escalado. Obviamente você não estará preparado para contribuir com a equipe, muito menos para participar ou armar uma grande jogada, pois não frequentou os treinos e tampouco sabe o que os demais jogadores planejaram, mas mesmo assim o técnico decide colocá-lo na partida. Nesse momento, que pode ser até mesmo uma final de campeonato, o

risco de que todo o sistema tático do time vá por "água abaixo" é grande e, com certeza, você será um dos responsáveis por esse resultado, já que faz parte da equipe.

Esse tipo de situação tem se repetido inúmeras vezes, não sendo sempre possível revertê-las a tempo de evitar resultados indesejáveis. Mesmo com toda a evolução intelectual atual, é impressionante como grande parte das organizações ainda atua de forma desorganizada, confusa, complicando situações e projetos simples de serem executados e tomando decisões com base em informações não muito confiáveis.

Processos complicados, esquemas rígidos e principalmente a falta de envolvimento e comprometimento das pessoas contribuem negativamente para que qualquer tipo de planejamento obtenha pleno êxito. **Mas por que será que tudo isso ainda acontece? Será que não está faltando uma estratégia de comunicação mais eficiente nas Empresas?** Provavelmente.

Uma organização nada mais é do que a união de pessoas e esforços integrados e em constante processo de troca de informações. Quando esta

comunicação existe e é feita com qualidade, abrem-se portas para solução de problemas e dificuldades com simplicidade e criatividade.

Nesse sentido, é importante compreender que os **desafios organizacionais devem ser compartilhados e amarrados** entre todos os membros da Empresa, pois funcionários que não compreendem aquilo que é esperado deles têm pouca chance de alcançar os resultados desejados. Mais do que compartilhar ideias, é preciso que haja interação entre todos os membros, bem como o reconhecimento da interdependência dos mesmos em prol dos resultados.

Um ambiente aberto à comunicação permite que as pessoas sintam-se respeitadas, comprometidas e satisfeitas por estarem contribuindo e participando ativamente dos processos. **A boa comunicação é primordial para o sucesso de qualquer organização, porque "contamina" as pessoas com a alegria e o otimismo.** Sem isto, dificilmente uma Empresa conseguiria superar os desafios e se manter no mercado de maneira sustentada.

Caso você seja o responsável por um time que esteja disputando um campeonato, reflita como está sendo a preparação dessa equipe.

Além de pensar no preparo físico, não esqueça que também é necessário definir o papel de cada um na busca pelo resultado da partida e do campeonato. Se esse time é representado por uma Empresa, lembre-se que existem craques em diversas áreas, como Finanças, Marketing, Recursos Humanos, Logística e Produção, onde todos possuem capacidade técnica, mas precisam estar cientes do que se espera de cada um para realmente estarem prontos a serem escalados.

Cabe a você líder, deixar claro as estratégias e integrar os colaboradores de forma a obter o melhor resultado, tornando possível chegar à final e realizar um excelente jogo.

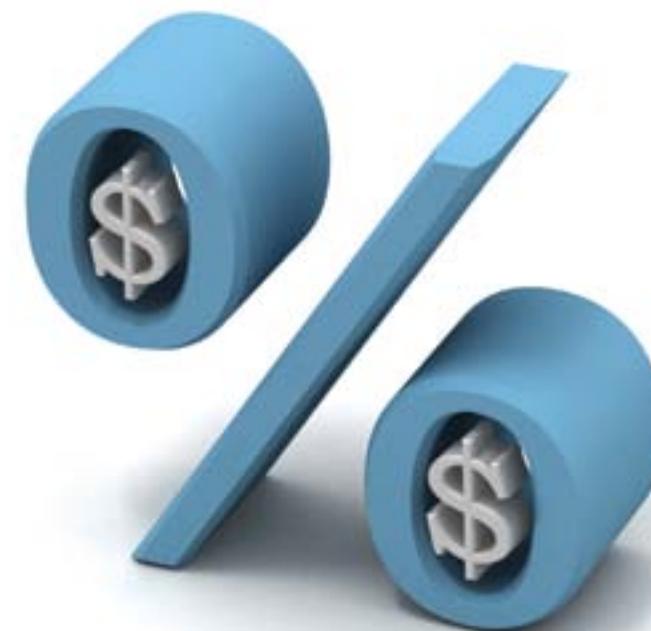
O Segredo das Empresas vencedoras! Estoque sob controle é dinheiro em caixa

Você já ouviu a máxima de que estoque é dinheiro, certo? Em excesso representa recursos parados. Se for insuficiente, significa perda de vendas ou problemas na produção por falta de matéria-prima. Sendo assim, a calibragem desse quesito refletirá nas finanças do negócio. Infelizmente, tal controle é falho em muitas micro e pequenas empresas.

O gerenciamento eficiente começa com a previsão de demanda. Calcular bem quantidades é muito importante, principalmente, quando se trata de produtos perecíveis ou dependentes de moda. Para fazer o cálculo, você pode partir do seguinte raciocínio: suponha que sua loja venda, em média, cinco unidades de um produto por dia e o tempo de reposição do fornecedor é de dois dias. O pedido para recompor o estoque deverá ser feito quando houver dez unidades no estabelecimento. Você pode trabalhar com mais mercadoria como margem de segurança para casos de atraso ou procura extra pelo consumidor.

Lembre-se de que o espaço físico é determinante, já que interfere no volume e nas condições de armazenamento. Deve estar organizado por tipo de artigo, com seus lugares definidos e uma lógica para facilitar a visualização, acesso e monitoramento. Com tudo em ordem, os espaços podem ser mais bem aproveitados, inclusive para outras finalidades.

Além do controle visual, o estoque deve ser acompanhado por meio de fichas ou sistema informatizado. É fundamental que os registros espelhem o que existe fisicamente. Não pode



haver saída ou entrada sem contabilização. A precisão dessas informações evita que se enfraqueça a noção da necessidade de capital de giro e da demanda por algum item. Outro ponto crucial é fazer inventários periódicos para identificar perdas ou furtos; quando aparecerem diferenças, estas devem ter a causa investigada. Além disso, é muito útil para as finanças e planejamento de gastos constar o custo de aquisição das mercadorias.

Outro princípio que você pode adotar: quando o dinheiro disponível estiver baixo, o estoque não deve estar alto.

Gerir bem esta área só trará benefícios para o caixa da empresa. Cuide disso!

Você tem uma história de empreendedorismo para contar? Escreva para mim (bcaetano@sebraesp.com.br). Este espaço também é seu.

Bruno Caetano - Diretor Superintendente do Sebrae-SP e Mestre e Doutorando em Ciência Política pela Universidade de São Paulo. O Sebrae-SP é uma Instituição dedicada a ajudar micro e pequenas empresas a se desenvolverem e se tornarem fortes.

Saiba mais em www.sebraesp.com.br



Palestras: Empreendedor Individual

Visando apresentar aos futuros Empreendedores e aos Empreendedores informais nos termos da lei as condições para o enquadramento como Empreendedor Individual, o Agente de Desenvolvimento André ministra palestras com o objetivo de orientá-los sobre as vantagens e benefícios oferecidos aos Empreendedores Individuais que buscam a formalização, tais como: cobertura previdenciária, tipos de aposentadoria, tratamento tributário diferenciado, capacitação para elaborar relatórios mensais entre outros. Toda 3ª feira das 15h às 16h - Inscrições e Informações com Tânia no telefone (19) 3573-7124 - Palestra Gratuita

140 novas categorias passarão a ter direito ao Supersimples

A partir de 2015, médicos, corretores, advogados, jornalistas e outras atividades, principalmente do setor de Serviços, pagarão menos tributos e terão menos burocracia

Brasília - Os deputados aprovaram no dia 07 de maio, por unanimidade, o texto base do substitutivo do PLP (Projeto de Lei Complementar) 221/12 que universaliza o Supersimples – sistema de tributação diferenciado para as micro e pequenas empresas que unifica oito impostos em um único boleto e reduz, em média, em 40% a carga tributária. A matéria também disciplina o uso da substituição tributária para empresas desse porte. A votação deverá nas próximas semanas com a apreciação de 25 destaques apresentados pelos parlamentares.

De acordo com a proposta, qualquer empresa que fature até R\$ 3,6 milhões por ano poderá aderir ao Supersimples. “Com isso, o critério para definir a adesão a esse modelo passa a ser o teto do faturamento da empresa e não mais a natureza da atividade do empreendimento”, afirma o presidente do Sebrae, Luiz Barretto. Isso permitirá que, por exemplo, profissionais da saúde, fonoaudiólogos, jornalistas, advogados, corretores de imóveis e de seguros, entre outros, passem a se beneficiar desse sistema simplificado de tributação. Mais de 450 mil empresas serão contempladas.

O texto aprovado prevê a criação de uma nova tabela para o setor de Serviços, com alíquotas que variam de 16,93% a 22,45%. A nova tabela entrará em vigor em 1º de janeiro do ano seguinte ao da publicação da futura lei. Depois de finalizada a votação pela Câmara dos Deputados, o projeto segue para apreciação do Senado. A aprovação da medida beneficiará mais de 140 atividades que hoje estão enquadradas no regime de lucro presumido e passarão a ter o direito a aderir ao Supersimples.

“Esperamos com isso reduzir o número de empreendimentos informais e aumentar o volume de empregos nos pequenos negócios”, destaca o presidente do Sebrae. Barretto relembra que quando o Supersimples foi criado, há quase sete anos, houve resistência

de alguns setores, pois se especulava que haveria uma perda de arrecadação com o sistema simplificado. “Ao contrário, o ganho foi maior porque mais empresas foram formalizadas e começaram a pagar mais impostos, com alíquotas menores”.

Atualmente, as secretarias de Fazenda dos estados se utilizam da substituição tributária para cobrar antecipadamente o Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços (ICMS) dos produtos adquiridos pelos micro e pequenos empresários. Isso significa que o empresário paga o ICMS antes mesmo de saber se venderá seus produtos. “Dessa forma, as empresas ficam sem capital de giro e correm o risco de quebrar ou de serem empurradas para a informalidade. Esse é um mecanismo que se banalizou para todas as categorias e atinge os 8,7 milhões de pequenos negócios. Queremos que esse instrumento seja usado apenas para as empresas de maior porte”, ressalta o presidente do Sebrae.

O texto do PLP 221/12 disciplina a substituição tributária para as micro e pequenas empresas, sendo que algumas atividades ficarão fora da cobrança. De acordo com a proposta os segmentos de vestuário e confecções, móveis, couro e calçados, brinquedos, decoração, cama e mesa, produtos óticos, implementos agrícolas, instrumentos musicais, artigos esportivos, alimentos, papelaria, materiais de construção, olarias e bebidas não alcoólicas não estarão mais sujeitos a esse mecanismo de arrecadação.

De acordo com o relator da matéria, deputado Claudio Puty (PT/PA), cerca de 80% dos pequenos negócios terão benefício com o fim da substituição tributária para vários setores. “É difícil aprovar matéria sobre questões tributárias. Fizemos uma ação histórica. Fechamos o acordo em conjunto entre a Câmara, o Senado e o Conselho Nacional de Política Fazendária do Ministério da Fazenda (Confaz) para beneficiar

os micro e pequenos empresários”, disse o parlamentar.

Segundo o ministro da Secretaria da Micro e Pequena Empresa, Guilherme Afif Domingos, em até 90 dias o Governo Federal constituirá um grupo de trabalho, coordenado pela Secretaria e composto por representantes de entidades como Sebrae, Fundação Getúlio Vargas, entre outras, para analisar as tabelas de alíquotas das faixas do Supersimples assim como os regimes de transição das empresas. “O efeito caranguejo – quando as empresas abrem novas figuras jurídicas para não sair da faixa de tributação do Supersimples – só terá fim quando analisarmos a tabela e criarmos o Simples de transição”, explicou Afif.

Outra vantagem do PLP 221/12 para as micro e pequenas empresas é a desburocratização, que permitirá um menor tempo de abertura e fechamento das empresas e a criação de salas do empreendedor nas prefeituras, que será a entrada única de documentos. Além disso, o projeto também protege o Microempreendedor Individual (MEI), categoria prevista na Lei Geral e que fatura por ano até R\$ 60 mil, de cobranças indevidas realizadas por conselhos de classe, por exemplo, e ainda veda a alteração do Imposto Predial e Territorial Urbano (IPTU) de residencial para comercial.

O Supersimples surgiu com a Lei Geral das Micro e Pequenas Empresas, aprovada em 2006, e entrou em vigor em julho de 2007. Desde sua criação, mais de 8,7 milhões de empresas aderiram a esse sistema de tributação e pagaram, até março deste ano, mais de R\$ 253 bilhões em contribuições para os cofres públicos. O PLP 221/12 é a quinta mudança na Lei Geral que está sendo aprimorada desde sua sanção.

Fonte: Agência Sebrae de Notícias
<http://www.agenciasebrae.com.br/>

Drogaria Santo Antonio



Fotos / Nathália C. M. Silva / ACL



A Drogaria Santo Antonio foi fundada em 18 de maio de 1987, pelo farmacêutico e Empresário Luis Carlos Blumer, mais conhecido popularmente como “Bodinho” e que sempre foi muito querido pelos clientes.

Com o passar dos anos a Empresa permaneceu se fortalecendo e na data de 06 de julho de 2009 foi vendida para os irmãos Diorles Guadagnini (Pós-Graduado em Administração de Empresas) e Diogo Guadagnini (Pós-Graduado em Farmácia Clínica), que já tinham experiência em suas respectivas áreas e buscavam uma oportunidade de empreender no ramo farmacêutico.

Sob nova gestão, a Empresa sofreu uma grande mudança administrativa, que reestruturou dos funcionários até os produtos e serviços. Era o começo

de uma nova era na Drogaria Santo Antonio, que passou a focar cada vez mais em alta qualidade e se preocupar com inovação contínua, oferecendo os melhores preços, disk entrega rápido, variedade de produtos e serviços, e uma equipe de colaboradores altamente qualificada.

“Mesmo com todas as mudanças, continuamos nos preocupando em primeiro lugar com a qualidade em atendimento aos nossos clientes, na verdade, todas as ações foram planejadas especialmente para maior comodidade e satisfação deles”, diz Diorles.

As novidades aplicadas fizeram sucesso e com isso veio a necessidade de um novo espaço físico para a Drogaria Santo Antonio, que desde 27 de fevereiro de 2012 atende em prédio próprio, totalmente projetado e ade-

quado para uma farmácia moderna.

“Aproveitamos para fazer um convite, em especial aos Empresários, para que venham conhecer a Drogaria Santo Antonio e aproveitem para saber mais sobre a nova ferramenta inovadora e prática que oferecemos, o “Convênio Empresarial”. Com este convênio as Empresas podem fornecer aos seus colaboradores o que há de melhor em farmácia, tudo sem custo para o seu negócio, totalmente online e sem trabalho para o RH. Esperamos sua visita!”, finaliza Diorles.

Contatos

Avenida Visconde de Nova Granada,
1567
Fone (19) 3571-5245
Site: www.santoantoni drogaria.com.br
Face: drogaria.santoantonio.7



Charme Moda Íntima, Infantil, Presentes e Acessórios

Em 2005, os Empresários Maria do Carmo e João Gilberto, juntamente com suas filhas, resolveram investir em uma loja de moda íntima. Após alguns anos, através de muita dedicação, a loja conquistou reconhecimento no mercado e ampliou suas opções, passando a trabalhar também com o ramo infantil.

Hoje a Charme, encontra-se em um local amplo e familiar, em uma das avenidas mais conhecidas e de fácil acesso da cidade de Leme, a Dr. Jambreiro Costa. Com uma estrutura moderna, proporciona aos seus clientes, muito conforto, qualidade e a simpatia de sempre.

Na moda íntima, a loja veste desde a menina moça até o tamanho 54, da linha básica até a mais sensual, com camisolas, conjuntos, fios, espartilhos, produtos sensuais, linha modeladora, gestante, fitness e oferece belíssimas semijoias. Para os homens, a Charme tem cuecas, samba canção dos "times do coração", pijamas e chinelos de quarto. Uma grande variedade em produtos, com as marcas Liz, Valisere, Valfrance, Duloren, Dilady

Na moda infantil as mães encontram tudo para deixarem seus filhos lindos e na moda, desde o recém-nascido até a criança de 06 anos. Com a linha de batizado, ternos, saída de maternidade, roupas dos "times do coração", vestidos, casacos, coletes conjuntos e calçados do tamanho 14 ao 22. Os



produtos são de diversas marcas, entre elas, Fofinho, Rocicle e Pingo de Pé.

"Nem tudo são flores, as dificuldades no mercado de trabalho estão constantemente presentes, porém, sempre com muita união e dedicação, nossa família conseguiu a força necessária para superar os obstáculos. Estamos otimistas e esperançosos para este ano. Nosso mercado de trabalho sempre oferece novas opções, com isso, buscamos sempre nos atualizar e continuar a fidelizar e satisfazer nossos clientes", diz Maria do Carmo.

A Charme filiou-se a Acil, buscando parcerias em vendas seguras no crediário e palestras de aperfeiçoamento oferecidos pela Associação.

"Venha para a Charme e encontre tudo o que precisa e deseja! Com uma equipe de vendas pronta para atendê-lo com dedicação e competência", finaliza Maria do Carmo.

Contatos:

Av. Dr Jambreiro Costa, 855
Bom Jesus - Leme- SP
Tel. (19) 3554-6066
Facebook: CharmeLeme
Fanpage: Charme



Doce Lembrança

Há 03 anos, a Empresária Roberta Zoraide mudou-se para Leme, cidade com localização considerada estratégica em sua região. Nascida e criada em Ribeirão Preto, Roberta sempre teve experiência em vendas e uma visão empreendedora, e através de pesquisas de mercado encontrou a oportunidade de trabalhar com Papel de Bala, conhecido como Rococó da Roberta.

Através deste serviço a Empresária ganhou a confiança de seus clientes, que começaram a buscar, através dela, sugestões e alternativas em artigos para festas. Com isso, a gama de produtos oferecidos foi aumentando naturalmente e há 01 ano e meio nasceu a Doce Lembrança.

A Doce Lembrança trabalha com artigos para festas como árvores de doces, pirulitos, doces decorados, velas, caixinhas surpresas recheadas, lembrancinhas, topos de bolo, papel de arroz, cupcakes, aluguel de decoração e móveis provençais. Todos os produtos são temáticos e muitos deles podem ser personalizados, como por exemplo, as velas e caixinhas surpresas.

A novidade é o aluguel de personagens em MDF, de chão e de mesa, como Peppa Pig, Lalaloopsy, Fazendinha e outros temas infantis adorados pelas crianças.

"Buscamos sempre atender e entender as necessidades de nossos clientes, por isso temos diversas opções e trabalhamos também com personalização, fotos ou montagens podem ser inseridas em alguns de nossos produtos. Atualmente, muitas mães não têm



tempo de cuidar de todos os detalhes de uma festa infantil, por exemplo, e aqui elas encontram diversas opções doces, lembrancinhas e muito mais, tudo entregue pronto e preparado com carinho e muita atenção", diz Roberta.

Além de sempre trazer alternativas novas em artigos para festas, a Em-

presa tem uma preocupação especial com os prazos e qualidade em atendimento. "É muito importante cumprir o combinado, sempre o mais perfeito possível. Nossos produtos são entregues no prazo e prezamos pelo bom atendimento. Os clientes merecem seriedade e compromisso para não terem dor de cabeça, pois eles precisam curtir o resultado sem preocupações, ou seja, a festa" complementa Roberta.

A Doce Lembrança se associou a Acil em busca de cursos e palestras oferecidos pela Associação, bem como, para fortalecer sua rede de contatos com outras Empresas Associadas.

Contatos:

R. XV de Novembro, 1243
São João - Leme/SP
(19) 3571-7101
facebook: rococó da roberta
cib_robertazoraide@hotmail.com



ACIL Responde

Você tem alguma dúvida no setor jurídico, contábil, financeiro, comunicação ou empresarial? Agora você pode enviar para a Acil e aqui nós encaminharemos sua dúvida para especialistas na área correspondente responderem, participe! Envie sua dúvida ou sugestão para os e-mails:

relacoespublicas@acileme.com.br
ou gerencia@acileme.com.br.



Dúvidas e como funciona a Central de Recuperação de Crédito

O que é a Central de Recuperação de Crédito e como funciona?

A CRC realiza cobrança amigável e personalizada de pessoas físicas e jurídicas, em favor das Empresas Associadas aderentes. Atua na intermediação entre o devedor e o credor Associado, quando ele demonstrar interesse em fazer acordo, com pagamento à vista, ou parcelamento de débito. Providencia a reabilitação do devedor junto ao SCPC - Serviço Central de Proteção ao Crédito, quando regularizada a situação, mediante autorização do Associado usuário.

Conheça a Central de Recuperação de Crédito, enquanto você cuida dos seus negócios ela cuida das suas cobranças. Muito mais praticidade e comodidade para você, Associado.

Quais são as vantagens?

- Evita o constrangimento do contato direto entre o credor e devedor, o que pode influenciar diretamente nas negociações e sucesso do acordo, tudo feito de maneira profissional e impessoal;
- Comodidade para o Associado, que economiza com tempo e funcionários para realizar cobranças, podendo dar atenção a outros setores da empresa;
- Cobranças de taxas somente ao obter êxito no recebimento das dívidas;
- Promover retorno de clientes inadimplentes ao crédito;
- Negociação feita por profissional qualificado e diretamente na Acil.

Quantas Empresas já utilizam o serviço?

Atualmente 50 Empresas já utilizam o serviço pela Acil e estão recuperando dinheiro de antigos devedores.

Super Magazine
Visual Mídia
Farmácia São Vicente
Drogaria Santo Antonio
Vitrine Brasil
Loja Daniel
Nexus Informática
Farmais - Farmácia Do Chico
Loja A Doméstica
Loja Paraíso
Decorações Leme
Bicicletaria Kawamura
Supermercado São Rafael
Chevromac Auto Peças Ltda
TV SP2 Comunicações
Brinquedos Nova Era Leme
Magazine Begnami
Primeiros Passos
Intercultural Idiomas
Loja Gibel Leme
Supermercado Beltram II
Cléo Lingerie
Mauro Monteiro De Moraes ME
B J Magazine Leme
Drogaria Nova Granada
Deposito Paraná

Acil - Associação Comercial, Industrial e Agrícola de Leme
Absoluta
Lia Modas
Masters Training
Paulo Leme Indústria e Comércio
JR Parafusos E Lubrificantes
Better Horse
Microlins Leme
Maria Jesus De Nazaré Ferreira
O.S. Odontológica Valinhos
Lisbela Leme
Onbyte Formação Profissional
Bianca Modas Leme
Lilac Leme
Ecar Auto Mecânica
Cinete Modas
Frigor Izi
Litage
Cravo E Rosa
Magalhães Calçados
Bonita Boutique
Sonia Armarinhos
Embelleze
Agropecuária São Joaquim
Husky Town



Como faço para contratar o serviço?

Os Associados interessados podem entrar em contato pelo (19) 3573-7100 com Ana Maria Ribeiro de Souza pelo - crc2@acileme.com.br

Conheça a Guarda Mirim de Leme e seu reconhecido trabalho com os Menores Aprendizizes

"Acreditar e investir no futuro profissional" - este é o lema da Guarda Mirim de Leme, organização não governamental fundada em 10 de fevereiro de 1971, sob a presidência do M.M. Juiz de Direito da Comarca Dr. Pedro de Castro Júnior.

A iniciativa surgiu quando Promotores, Juizes, Advogados e Cidadãos idealizaram a solução para um problema que se agravava em nossa sociedade: crianças e adolescentes sem assistência. Primeiramente a Entidade era denominada como Instituto Educacional de Polícia Mirim, passando a ser Legião Mirim de Leme de 1978 até o ano de 1989 quando ganhou sua designação atual, Guarda Mirim de Leme.

Com o apoio da Família Joest (através da Sra. Erna Joest), Rotary Club de Leme e Campanhas efetuadas junto aos Cidadãos Lemenses, no ano de 1987 a Entidade, que já havia funcionado em vários prédios do Município, conseguiu inaugurar sua própria sede. Nesse ano a Instituição era presidida pela Sra. Carmen Fercem e nos anos subsequentes teve como Presidentes a Sra. Maria Olga Peixe Bonfanti, Joel Bortoloto e Ana Lenita Barreto Mourão (sendo os dois últimos citados ainda membros da Diretoria Executiva atual).

Em 1998 a Guarda Mirim começou a investir em melhorias na infraestrutura e serviços, implantação de cursos e processos seletivos, e recentemente em 10 de Fevereiro de 2012, inaugurou a ampliação de sua sede. Atualmente a Entidade atende 720 adol-



Fotos - Guarda Mirim

escentes na faixa etária entre 14 e 18 anos, deste total 140 "guardinhas" (como são conhecidos), já se encontram atuando em diversas Empresas parceiras em nosso Município, sendo devidamente registrados e com a garantia de todos os direitos trabalhistas e previdenciários, amparados na Lei Federal 10.097 de Dezembro de 2000.

A Instituição possui cursos de iniciação profissional, tais como: datilografia, gestão empresarial, segurança no trabalho, orientação profissional, hardware, informática básica e avançada, cabeleireiro e curso de música (violão e guitarra), além da parceria com a Faculdade Anhangueira Educacional que aos sábados, realiza os cursos de ciências contábeis e psicologia. Os Menores Aprendizizes também têm direito a refeições de segunda a sexta-feira, atendimento odontológico (em parceria firmada com a Prefeitura do Município de Leme) e acompanhamento psicológico.

Reconhecida e legalizada pelo Ministério do Trabalho e pelos Conselhos de Assistência Social e CMDCA- Conselho Municipal dos Direitos da Criança e do Adolescente, a Guarda Mirim de Leme, atualmente presidida pelo Sr. Nelson Antonio Bertini, vem contribuindo para a minimização dos impactos decorrentes da vulnerabilidade social, gerando conhecimento e proporcionando a complementação de renda de inúmeras famílias lemenenses, através da oportunidade do primeiro emprego para os adolescentes assistidos.

Agora é possível ter mais informações sobre contratações e disponibilidade de menores aprendizes da Guarda Mirim em nosso site www.acileme.com.br

Informações:

Fones: (19) 3571.1578 e 3554.0580
Av. José Antonio Fercem, 295
Bairro Cidade Jardim - Leme / SP
www.guardamirimdeleme.com.br
e-mail: guardamirimdeleme@ig.com.br





A Acil conta com inúmeras vantagens e tem a meta de sempre acrescentar mais benefícios em seu portfólio, fique atento às novidades, pois estaremos sempre atualizando nosso leque de serviços. Ao associar-se à Acil, você se torna participante do nosso Clube de Vantagens! Aproveite!

- CONVÊNIOS MÉDICOS / SAÚDE
- INSTITUIÇÃO FINANCEIRA
- SERVIÇOS EXCLUSIVOS
- SERVIÇOS DE PROTEÇÃO AO CRÉDITO
- PARCERIAS

Associados podem fazer locação de nossos Salões e Salas. Confira e entre em contato (19) 3573-7105



Salão do Palco: O maior salão da Acil, no qual Já foram realizados eventos para 450 participantes



Salão da Frente: Com estrutura elegante, acomoda 150 pessoas



Sala de Cursos Octavio Maurício Pommer: Moderna e aconchegante, acomoda 40 pessoas



Confira todas as vantagens em
nosso site:
www.acileme.com.br

NOVOS SÓCIOS

Sejam Bem-vindos

Artemold Churrasqueiras..... (19) 3554-8389	Loucar Veículos (19) 3554-2984
Auto Mecânica Quatro Rodas (19) 3554-8658	Atacado Serv Mais..... (19) 3554-4731
Good Play (19) 7805-7382	Cappelle (19) 3554-2688
Onbyte Formação Profissional..... (19) 3554-3635	Ubik Bijuterias..... (19) 3571-7988
Lemecap Pneus e Acessórios (19) 3572-1963	Nova Cred..... (19) 3571-4223
Pet Shop Presidente..... (19) 3554-2322	Roque Roque (19) 3555-1174
PR Lanches..... (19) 98405-2412	Dr. José Martins..... (19) 3571-3412
Vitrine Brasil (19) 3554-7038	EHG Tecnologia..... (19) 3571-5814
Churrascaria Km 194 (19) 98116-5604	MWN Móveis (19) 3554-1159
Antonella Calçados..... (19) 3555-0855	iGUi Piscinas..... (19) 3053-3881
EDX (19) 3352-3562	Presentes Home Care (19) 3555-3007

Alerta sobre Boletos

Recentemente, uma empresa associada à Acil recebeu um boleto de cobrança no valor de R\$297,80. No corpo do boleto, esta cobrança era justificada como CONTRIBUIÇÃO ASSOCIATIVA, PAGAMENTO FACULTATIVO. Alertamos às empresas que receberam ou venham a receber boletos desta espécie, que não efetuem o pagamento.

A Acil alerta sobre o sistema de cobrança bancária realizada através de fichas de compensação (boletos bancários), pelas quais entidades procuram induzir o empresário a recolher contribuições indevidas, destituídas de qualquer vínculo obrigacional. Tais fichas de compensação não podem ser protestadas por não caracterizarem títulos que habilitem o seu emitente a esse ato.

A Acil alerta seus Associados para que redobrem a atenção antes de efetuarem o pagamento, confirmando a legitimidade da cobrança com seu Contador ou Advogado de confiança.

Em caso de dúvidas, a Acil disponibiliza gratuitamente, a Assessoria Jurídica, às terças e quintas feiras, das 08h30 às 11h30 – fone: 3573-7114. Quando a cobrança ou abordagem for suspeita, sempre se informe antes.



Alerta aos Associados Cuidados com a Senha e Informações do SCPC

- Guarde seu código e senha em local seguro;
- Habitue-se a trocar sua senha periodicamente;
- Troque de senha sempre que ocorrer mudança de funcionários;
- Selecione os funcionários que realizarão consultas e somente estes devem ter acesso ao código e senha da sua empresa.

Lembre-se:

A responsabilidade pela utilização e sigilo do código e senha de consultas ao SCPC é da empresa associada e as consultas realizadas com esses dados não podem ser canceladas, gerando a obrigação do pagamento das consultas no boleto mensal à Acil.

A Acil não faz ligações aos Associados solicitando senha, alteração, dados e nenhum tipo de informação relacionada ao SCPC



Aproveite a praticidade da internet e fique sempre por dentro dos eventos da Acil!
Acesse periodicamente o nosso site e curta nossa página no facebook

Horário do Comércio - 2014 / Confira o horário completo em nosso site!

JUNHO/2014
Dia 07 (Sábado) - das 9h às 18h
Dia 11 (4ª feira) - das 9h às 22h

JULHO/2014:
Dia 05 (Sábado) - das 9h às 18h
Dia 12 (Sábado) - das 9h às 18h

AGOSTO/2014:
Dia 09 (Sábado) - das 9h às 18h

SETEMBRO/2014
Dia 06 (Sábado) - das 9h às 18h

OUTUBRO/2014:
Dia 10 (6ª feira) - das 9h às 22h
Dia 11 (Sábado) - das 9h às 18h

NOVEMBRO/2014:
Dia 08 (Sábado) - das 9h às 18h
Dia 15 (Sábado) - Facultativo
Consulte sua Convenção coletiva



- O comércio não funcionará também nos feriados nacionais
- Nos demais sábados não previstos acima o comércio terá horário normal

Sempre consulte a convenção coletiva em nosso site www.acileme.com.br ou solicite uma via pelo e-mail gerencia@acileme.com.br

O Sicoob Crediacyl, valorizando as pessoas, cumpre seu papel social com doações anuais para entidades da cidade.

Neste ano as doações foram direcionadas á 3 entidades: APAE - Associação de Pais e Amigos dos Excepcionais, ao Abrigo São Vicente Paula e Lar São Francisco de Assis.



APAE - Associação de Pais e Amigos dos Excepcionais



Abrigo São Vicente Paula



Lar São Francisco de Assis.

SICOOB CREDIACYL
Cooperativa de Crédito

Av. Carlo Bonfanti, 113 - Centro - Leme/SP
(19) 3571-9899